

Vad krävs för att ett grönt industriprojekt ska bli verklighet?

*En brobyggares perspektiv på vad kommuner och regioner
kan påverka – från idé till investeringsbeslut*



OM LIQUID WIND

Ny exportindustri – byggd i norra Sverige

Vision

En värld utan beroende av fossila bränslen

Mission

Minska CO₂-avtrycket inom sjöfart och industri
genom indirekt elektrifiering

Ambition

Tränga undan >1 miljon ton fossila utsläpp
per år till 2030 – via nordiska projekt

Utvecklar – Finansierar – Upphandlar – Förvaltar



Elektrobränsle är systemtänkandets affärsmodell i praktiken

01

Biogen CO₂

Fångas från lokala industrier
– bioraffinaderier,
kraftvärmeverk, massabruk
med flera större källor

02

Förnybar el

Elektrolys spjälkar vatten till
grön vätgas. Syrgas och
värme kan återföras till CO₂-
partner eller annan part

03

E-metanol

Vätgas + biogen CO₂ →
100 000 ton e-metanol/år.
>90 % lägre CO₂ vs fossil
diesel

04

Lokal tillväxt

Ny exportindustri,
logistikflöden,
markanvändning och
arbetstillfällen i regionen

→ Varje anläggning kräver lokala partners: en CO₂-källa, en energileverantör och en kommun som planerar för det.
Det är inte bara teknik – det är samhällsbyggnad.

Tre frågor som alltid ställs

01

Kan vi räkna på kassaflödet?

Förutsägbara volymer och priser är ett grundkrav. Utan långsiktiga åtaganden från lokala aktörer – kring CO₂-leveranser eller energiförsörjning – kan projektet inte lånefinansieras.

Ett delåtagande på 70 % av kapacitet i 10 år kan vara nog för att ta ett projekt till banken.

02

Vad händer om något förändras?

Politiska beslut, teknikskiften och prisvolatilitet skapar osäkerhet. Investeraren behöver se att lokala partners har mandat och förmåga att leverera – trots förändringar.

Långsiktiga kontrakt ger trygghet. Flexibilitet inom dem ger konkurrenskraft.

03

Vem är ansvarig för vad?

Oklara ansvarsförhållanden är ett stoppkort. Investeraren behöver tydliga motparter med reellt beslutsmandat, kostnadsförståelse och juridisk handlingsförmåga.

En motpart som alltid måste gå tillbaka till sin styrelse bromsar processen och sänker förtroendet.

Fyra konkreta möjligheter för kommunen att stärka projektet

Kommersiellt åtagande

Kommunala bolag som är CO₂-källor eller energileverantörer behöver kunna erbjuda volymgarantier – inte bara principiell goodwill. Partiella åtaganden (t.ex. 70 % av kapacitet i 10 år) kan räcka för att göra ett projekt bankbart.

Investeringsförmåga & kostnadsinsikt

En rimlig 80/20-kostnadsbild – vad behöver göras, vad kostar det ungefär? – räcker för att en investerare ska kunna ta projektet vidare. Kommunen behöver inte ha alla svar, men ett trovärdigt underlag.

Mandat att förhandla

Kommunala tjänstemän och bolag som sitter vid förhandlingsbordet måste ha reellt beslutsmandat. En motpart som alltid behöver återkomma till sin styrelse bromsar processen och sänker investerarens förtroende.

Möjlighet till medfinansiering

Kan kommunen delta som medfinansierare – t.ex. i ett carbon capture-system? Det delar risk, stärker ägarskap och signalerar trovärdighet. Mindre bidrag, stor effekt på investerarens förtroende.

Från projektänk till systembygge

Varje grönt
industriprojekt i
norr är en del av
en ny regional
näringslivsstruktur.

Gemensam infrastruktur

CO₂-nätverk, grön energiförsörjning och logistik är inte enskilda projektfrågor – de är kommunal planering. Det som beslutas nu sätter ramarna för decennier.

Redundans & robusthet

En investerare som ser att kommunen planerat för reservkapacitet och kritisk infrastruktur tolkar det som lägre risk – och lägre risk ger lägre kapitalkostnad för projektet.

Kompetens som konkurrensfördel

Kommuner som byggt intern förmåga att förhandla kring kapexkostnader, avtal och tekniska krav attraherar bättre partners – och bättre villkor.

Några frågor som behöver ställas – innan projekten kommer till er.

Har era kommunala bolag rätt mandat – och rätt kompetens – att bli en bankbar motpart?

Finns det en tydlig, gemensam och beslutad plan för energi, CO₂ och logistik som håller över flera mandatperioder?

Vet ni vad det faktiskt kostar att bygga ut den infrastruktur industrin behöver? Hur ser riskdelningsprinciperna ut över tid?

Frågor för kommunala och regionala strateger och politiker – välkommen att fortsätta samtalet!